



Virtual LAB 4+ Alianza del Pacífico – Innovando en Tiempos de Crisis

Convocatoria para *start ups* mexicanas

La Secretaría de Economía invita a las *start ups* mexicanas, que cuenten con capacidad de internacionalización, a participar en el LAB4+ de la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú), a realizarse en formato virtual, del 30 de noviembre al 4 de diciembre de 2020.

LAB4+ es un espacio que conecta a *start ups* y empresas exportadoras de servicios y productos innovadores con nuevos inversionistas y compradores, y en el que se presentan proyectos y se ofrece capacitación y aprendizaje por parte de personas expertas y conferencistas internacionales de renombre que ya han logrado tener éxito o conocen del desarrollo de nuevos negocios en otros mercados.

En esta edición queremos promover la internacionalización de los emprendimientos y empresas MiPyMEs de servicios hacia los mercados de la Alianza del Pacífico, Estados Unidos y Canadá, el financiamiento y búsqueda de capital, la superación de brechas y competitividad. Buscamos ofrecer una plataforma de apoyo a la reactivación de las empresas mexicanas durante la crisis mundial en la que nos encontramos.

La Secretaría de Economía beneficiará a 15 *start ups*, de los sectores de HealthTech, AgroTech, FinTech y EduTech, para participar a través de *pitch* con inversionistas de Chile, Colombia, México, Perú, Estados Unidos y Canadá. Este ejercicio incluirá su preparación por especialistas, quienes entregarán las técnicas necesarias para la realización de un buen *pitch*.





Requisitos:

- Ser *start up* legalmente constituida en México y contar con un RFC válido. Se considerarán las *start up* que tengan participación mexicana, en función de la disponibilidad de espacios disponibles luego del proceso de selección.
- Ser micro, pequeña o mediana empresa (de no más de 250 empleados) en alguno de los siguientes sectores:
 - AgroTech: Empresas que aplican nuevas tecnologías digitales con la intención de mejorar rápidamente la eficiencia de las actividades en las diferentes etapas de las cadenas de valor agrícolas.
 - EduTech: Empresas que crean plataformas y/o contenidos con formación educativa que se crea a la medida o también tienen cursos listos en diferentes disciplinas.
 - FinTech: Empresas de base tecnológica o empresas de servicios para el sector financiero.
 - HealthTech: Productos y servicios de base tecnológica, con alto componente innovador y escalabilidad, que proveen soluciones orientadas a la salud.
- Completar el formulario de inscripción de *start up*: <https://pitchlab4.koyag.com/signinups/startups/register>
- Enviar a dgppie@economia.gob.mx un *one pager*, en PDF y siguiendo el modelo adjunto al final de esta convocatoria, con la información de su *start up*. Este requisito es indispensable en el proceso de selección.

Nota: La Secretaría de Economía podrá solicitar aclaraciones, rectificaciones o documentos adicionales que considere necesarios para el proceso de evaluación. En caso de no cumplir con los requisitos definidos, la *start up* no podrá ser considerada en el proceso de selección.





Seguimiento a su participación en el pitch LAB4+

- Al término del evento, las *start ups* participantes recibirán, por correo electrónico, una encuesta de salida o satisfacción. Ésta deberá ser íntegramente completado y remitido a la Secretaría de Economía a través del correo dgppie@economia.gob.mx en un plazo no superior a 3 días hábiles contados desde su envío.
- Si expirado el plazo referido no se ha recibido la referida encuesta de satisfacción, la Secretaría de Economía consignará dicho incumplimiento en los registros de la respectiva *start up*, lo que podrá ser considerado en la evaluación de futuras postulaciones en eventos de promoción organizados por esta dependencia.
- La *start up* participante deberá asistir a todas las actividades organizadas dentro de esta convocatoria. En caso contrario, esta situación podrá ser considerada en la evaluación de futuras postulaciones en eventos de promoción organizados por esta dependencia.

Plantilla para *one pager* de libre diseño (*siguiente página*)



Logotipo

Perfil

Servicio: xxxx

Código SCIAN (Por lo menos a 4 dígitos): xxxx

Fecha de fundación: xxxx

Personas en el equipo: xxxx

Logros

Participamos en la feria xxxx.

Ganamos el concurso xxxx.

Equipo



Nombre
Puesto
Correo
Teléfono



Nombre
Puesto
Correo
Teléfono



Nombre
Puesto
Correo
Teléfono

Contacto de la empresa

[Dirección]

[Correo electrónico
de contacto]

[Teléfono]

[Sitio web]

[Redes sociales]

Nombre de la *start up*

Descripción: Resume, en una frase, qué es lo que hace tu empresa y por qué es importante para los demás.

Problema

Lo habitual es empezar describiendo el problema o la situación que estás solucionando o mejorando con tu proyecto.

Solución

Explica en qué consiste tu propuesta, solución o mejora. No olvides especificar qué tipo de solución es: una aplicación móvil, un SaaS, un producto físico... etc.

Servicio

Describe tus servicios. Puedes dar detalles sobre sus funcionalidades clave, así:

- Una funcionalidad clave de tu servicio.
- Otra funcionalidad clave de tu servicio.

Mercado

Servirá para estimar el potencial del proyecto. Incluye información como: tamaño actual, evolución de los últimos años, tamaño que puede alcanzar.

Modelo de negocio

Cuenta cómo se monetizaría el proyecto: qué vías de ingresos tienes contempladas (o estás utilizando) y qué estrategia seguirás para ponerlas en marcha.

Ventaja competitiva

Qué tiene tu servicio que no tengan los demás. Por qué es la mejor opción de entre todas las posibles.